

Деловая программа I Международного экспортного форума

| 1. Приветственное слово                               |   |  |                    |
|---|---|--|--------------------|
| 1. Коростиева Полина Витальевна                       | Директор Департамента экономики города Ростова-на-Дону  |  | 10:00-10:15        |
| 2. Благинина Евгения Степановна                       | Генеральный директор Микрокредитной компании Ростовский муниципальный фонд поддержки предпринимательства    |  | 10:15-10:30        |
| 2. Спикеры  |   |  |                    |
| Этапы экспортного проекта                             | Тема  | Спикер   | Время (уточняется) |
| 1. Анализ рынка. Маркетинговые исследования           | 1. Архитектура международной торговли: угрозы и возможности COVID-трансформации                             | Медведкина Е.А.<br>Заведующий кафедрой «Мировая экономика» РГЭУ (РИНХ), д.э.н.       | 10:30-10:50        |
|   | 2. Особенности проведения маркетинговых исследований в зарубежных странах на примере кейсов МЭА "Свои Люди" | Шепетинская О.И.<br>Руководитель отдела продаж МЭА «Свои Люди»                       | 10:50-11:10        |
| 2. Анализ правил и регуляции экспортной деятельности  |   | <i>спикер уточняется</i>   |                    |
| 3. Защита ИС/ТМ                                       | Защита ИС в КНР   | <i>спикер уточняется</i>   |                    |
| 4. Поиск партнеров (выставки, ярмарки, бизнес-миссии) | 1. Систематизация инструментов поиска партнеров для экспорта  | Греченюк А.В.<br>Федеральный тренер, экспортный наставник Школы экспорта РЭЦ, к.э.н. | 12:30-12:50        |
|   | 2. Выставки офлайн  | Багманян Наринэ<br>Президент выставочной компании «Asti Group»                       | 12:50-13:10        |
|   | 3. Применение инновационных   | Ханталиа Ю.Е.  | 13:10-13:30        |

|                                      |  |   |             |
|--------------------------------------|--|---|-------------|
|                                      | цифровых технологий во внешнеэкономической деятельности: виртуальные 3D-выставки | Генеральный директор МЭА «Свои Люди», специалист в области стратегий выхода на внешние рынки, автор многочисленных статей, публикаций, интервью для российских и зарубежных СМИ                                     |             |
|                                      | 4. Маркетплейс – антикризисная мера для экспортных продаж                        | Панас А.С.<br>Директор филиала Allbiz в Ростове-на-Дону, исполнительный директор агентства «Селиванов и партнеры» (аккредитованный партнер РЭЦ), член комитета по ВЭД, общественной организации МСП «Опора России»  | 13:30-13:50 |
|                                      | 5. Построение системы продаж. Особенности, подводные камни, кейсы                | Антон Берсерк<br><b>Хедлайнер</b><br>Спикер-практик, бизнес-технолог, эксперт по построению и масштабированию продаж, успешный бизнес-тренер  | 13:50-14:10 |
|                                      | 6. Маркетинг и адаптация продукта  | <i>спикер уточняется</i>  |             |
|                                      | 1. Проверка контрагентов в КНР   | Гадзиев А.А.<br>Представитель ТПП РО в Китае, Гонконг   | 14:30-14:50 |
| 5. Документация. Юридические аспекты | 2. Юридические споры с ЮВА   | Елева В.В.<br>Руководитель филиала ТПП РФ - ответственный секретарь Отделения МКАС в г. Ростове-на-Дону   | 14:50-15:10 |
| 6. Валютный контроль, риски, НДС     | 1. Валютный контроль экспортных контрактов                                       | Мануилова А.<br>Руководитель группы юристов-международников LegalVed; юрист по сопровождению ВЭД и валютного контроля; автор и ведущая практических курсов для импортёров и экспортёров по валютному контролю и ВЭД | 15:10-15:30 |
| 7. Логистика                         | Оптимальные логистические маршруты   | <i>спикер уточняется</i>  |             |